**Pārskats par Līguma ietvaros izstrādātā IS profesionālo kompetenču etalonmodeļa atbilstību EK izstrādātajam kompetenču ietvaram ProcurCompEU.**

Šis pārskats veidots ar mērķi salīdzināt Līguma ietvaros izstrādāto IS profesionālo kompetenču etalonmodeli, ko paredzēts izmantot Latvijas valsts pārvaldē iepirkumu jomā nodarbināto profesionālo kompetenču novērtēšanai, ar EK izstrādāto kompetenču ietvaru ProcurCompEU, kam ir rekomendējošs raksturs izmantošanai Eiropas Savienības dalībvalstīs. Tām iestādēm, kas savu iepirkumu speciālistu vērtēšanai vēlas noteikt papildu rīcības pazīmes ārpus IS profesionālo kompetenču etalonmodelī izstrādātajām, var izmantot zemāk apkopoto informāciju par to, kādas kompetences EK izstrādātajā modelī ir atbilstošas IS etalonmodelī aprakstītajām un līdz ar to kuru kompetenču pazīmes var tikt izmantotas vērtējamo rīcības pazīmju saraksta paplašināšanai.

| **Kompetence izstrādātajā IS etalonmodelī** | **Atbilstošās kompetences ProcurCompEU** |
| --- | --- |
| Iepirkumu normatīvais regulējums (normatīvi, iestādes, procedūru veidi, sodi, IT rīki) | 3. Tiesību akti4. E-iepirkums un IT rīki12. Iepirkuma stratēģija27. Organizatoriskā izpratne |
| Iepirkuma dokumentācijas sagatavošana (nolikums, TS, prasību noteikšana, protokoli) | 5. Ilgtspējīgs iepirkums6. Inovatīvu risinājumu publiskais iepirkums7. Kategorijai specifiskā zinātība13.Tehniskās specifikācijas14. Iepirkuma dokumentācija21. Analītiskā un kritiskā domāšana22. Saziņa |
| Iepirkuma kā projekta vadība (process, iesaistītās puses, iepirkuma riski, tirgus izpēte, sadarbība ar piegādātajiem, līguma vadība, iepirkuma rezultātu novērtēšana) | 1. Plānošana2. Iepirkuma cikls7. Kategorijai specifiskā8. Piegādātāju pārvaldība9. Sarunas10. Vajadzību noteikšana 11.Tirgus analīze un dialogs ar tirgus dalībniekiem 12. Iepirkuma stratēģija 16. Līgumu pārvaldība 17. Apstiprināšana un maksājumu veikšana 18. Ziņošana un novērtēšana21. Analītiskā un kritiskā domāšana22. Saziņa 28. Projekta vadība 29. Orientācija uz rezultātu 30. Riska vadība un iekšējā kontrole |
| Komandas vadība un sadarbība (komisija, komunikācija ar citām iesaistītajām pusēm) | 19. Konfliktu risināšana un mediācija21. Analītiskā un kritiskā domāšana22. Saziņa24. Sadarbība25. Attiecību ar ieinteresētajām personām pārvaldība26. Komandas vadība un līderība |
| Atbildības uzņemšanās un lēmumu pieņemšana (ar faktiem pamatoti lēmumi, neatkarīgums, spēja pamatot pieņemto lēmumu) | 15. Piedāvājumu vērtēšana19. Konfliktu risināšana un mediācija20. Spēja pielāgoties un modernizācija21. Analītiskā un kritiskā domāšana |
| Iestādes Iepirkumu vadība (stratēģiskie mērķi, iepirkumu plāns, tendences regulārajos iepirkumos, centralizētie iepirkumi, iekšējais iestādes normatīvais regulējums) | 1. Plānošana4. E-iepirkums un citi IT rīki5. Ilgtspējīgs iepirkums6.Inovatīvs iepirkums7.Kategorijai specifiskā zinātība8. Piegādātāju pārvaldība9. Sarunas10. Vajadzību noteikšana11. Tirgus analīze un dialogs ar tirgus dalībniekiem12. Iepirkuma stratēģija 16. Līgumu pārvaldība17. Apstiprināšana un maksājumu veikšana18. Ziņošana un novērtēšana20. Spēja pielāgoties un modernizācija25. Attiecību ar ieinteresētajām personām pārvaldība27. Organizatoriskā izpratne29. Orientācija uz rezultātu30. Riska vadība un iekšējā kontrole |
| Ētiska rīcība un interešu konflikta vadība (korupcija, interešu konflikts, ētiska rīcība, konkurences ierobežojumi, PIL principi) | 23. Ētika un atbilstība30. Riska vadība un iekšējā kontrole |